

Una sinergia exitosa: Dollmar, Draco e IFP unen fuerzas para elevar los estándares del lavado industrial en Portugal

Una alianza europea que combina know-how químico y tecnología mecánica, enfocándose en calidad, confianza y crecimiento común.

Al combinar la competencia química de alta calidad de Dollmar (Milán, Italia), la excelencia tecnológica de las máquinas de vacío para el lavado con disolventes de IFP (Padua, Italia) y el gran conocimiento del mercado local de Draco (Alfena, Portugal), estas tres empresas están alzando el listón de los estándares del lavado industrial en Portugal. El acuerdo, basado en la confianza y en objetivos compartidos, tiene como meta proporcionar soluciones cada vez más eficientes y sostenibles para la limpieza de los metales.

Fundada en 2009 por Vítor Florim y Pedro Costa, Draco es hoy una de las empresas de referencia en Portugal en el sector del lavado industrial y del tratamiento de superficies. Con una plantilla ágil, pero sumamente especializada, la empresa ofrece un servicio completo que incluye la venta, la instalación de las máquinas, la asistencia técnica y el mantenimiento. "Hemos crecido constantemente en los últimos 15 años —explica Florim— y hoy somos líderes en varios segmentos, en especial en las líneas de lavado con alcoholes modificados y disolventes de nueva generación de IFP, con una facturación anual de unos 3,5 millones de euros".

La colaboración con Dollmar comenzó hace aproximadamente un año, gracias al trabajo conjunto del equipo de la división mecánica, liderado por Mario De Cenzo y Adina Diaconu, quienes iniciaron un proyecto de internacionalización de las soluciones químicas para el lavado. Tras una primera etapa de diálogo con IFP, su histórico socio tecnológico, Dollmar optó por Draco como distribuidor ideal para el mercado portugués, estableciendo una relación exclusiva basada en la confianza, en la transparencia y en objetivos compartidos.

"Vítor vino a Italia a visitarnos y de inmediato vislumbramos el potencial para una colaboración sólida y sinérgica —relata Adina Diaconu—. La elección de trabajar únicamente con Draco, pese a otras propuestas, se reveló acertada desde el primer momento: la colaboración arrancó con entusiasmo y hoy se traduce en logros concretos".



Uma sinergia vencedora: Dollmar, Draco e IFP juntas para melhorar os padrões de limpeza industrial em Portugal

Uma aliança europeia que combina know-how químico e tecnologia mecânica, com foco na qualidade, na confiança e no crescimento comum.

Combinando a expertise química de alta qualidade da Dollmar (Milão, Itália), a excelência tecnológica das máquinas de limpeza a vácuo com solventes da IFP (Pádua, Itália) e o profundo conhecimento do mercado local da Draco (Alfena, Portugal), as três empresas estão melhorando os padrões de limpeza industrial em Portugal. O acordo, baseado na confiança e objetivos comuns, visa fornecer soluções cada vez mais eficientes e sustentáveis para a limpeza de metais.

Fundada em 2009, por Vítor Florim e Pedro Costa, a Draco é hoje uma das empresas líderes em Portugal no setor de limpeza industrial e tratamento de superfícies. Com uma equipe pequena, porém altamente especializada, a empresa oferece um serviço completo, desde a venda e instalação de máquinas, até a assistência técnica e manutenção. "Crescemos de forma constante nos últimos 15 anos", explica Florim, "e hoje somos líderes em vários segmentos, sobretudo nas linhas de limpeza com álcool modificado e solventes de nova geração da IFP, com um faturamento anual de aproximadamente € 3,5 milhões."

A colaboração com a Dollmar começou há cerca de um ano, graças ao trabalho conjunto da equipe da divisão mecânica, liderada por Mario De Cenzo e Adina Diaconu, que lançaram um projeto para internacionalizar suas soluções químicas de lavagem. Após a fase inicial de negociações com a IFP, parceira tecnológica de longa data, a Dollmar identificou

a Draco como a distribuidora ideal para o mercado português, estabelecendo uma relação exclusiva baseada em confiança, transparência e objetivos comuns. "Vítor veio nos visitar na Itália e logo percebemos a possibilidade de uma colaboração sólida e sinérgica", explica Adina Diaconu. "Apesar de recebermos outros pedidos, optamos por trabalhar exclusivamente com a Draco e vimos que foi a decisão certa: a colaboração começou com grande entusiasmo e ainda continua com resultados concretos."



Ingeniería especializada en el suministro de instalaciones para el tratamiento y pintado de superficies



LÍNEAS DE E-COAT



LÍNEAS DE PINTURA LÍQUIDA



LÍNEAS DE PINTURA EN POLVO



ROBOTS DE PINTURA CON AUTOAPRENDIZAJE



SISTEMAS PARA EL TRATAMIENTO DE EMISIONES COVs



OFICINAS CENTRALES
Cabycal España
Telf.: +34 96 150 86 19
info@cabycal.com

CABYCAL EUROPE
FR: +33 6 64 86 93 56
DK: +45 21 28 82 60
kvh@cabycal.com

CABYCAL MÉXICO
mexico@cabycal.com

En el mercado portugués, donde la demanda de lavado con disolventes sigue predominando, Draco ofrece principalmente máquinas IFP que utilizan alcohol modificado, una tecnología que combina calidad y seguridad, y garantiza una alta eficiencia incluso en las aplicaciones más exigentes. "Las máquinas a base de disolventes siguen siendo la solución preferida por los clientes que requieren procesos de lavado de alto rendimiento —confirma Florim—. Las máquinas de vacío de IFP son hoy nuestra tecnología de vanguardia. En particular, el modelo KP 100HMA es el más solicitado por sus capacidades, rendimiento y versatilidad. En Portugal, la mayoría de las empresas que utilizan sistemas con disolventes son pequeñas o medianas, por lo que este modelo es perfecto para sus necesidades productivas".

Dollmar suministra a Draco toda la gama de disolventes y estabilizantes para el lavado industrial, desde el percloroetileno hasta los alcoholes modificados, y está desarrollando nuevas formulaciones para satisfacer las necesidades emergentes del mercado europeo de la limpieza de metales. El objetivo es crear productos innovadores, más sostenibles y de alto rendimiento, que Draco distribuirá en exclusiva en Portugal.

"Nuestra colaboración con Draco no se limita al suministro de productos —subraya Diaconu—. Abordamos juntos el mercado: visitamos a los clientes, analizamos las necesidades técnicas y proponemos soluciones personalizadas. Es un trabajo conjunto, basado en la confianza y la perseverancia, que nos permite crecer juntos".

Draco, por su parte, cuenta con otras tecnologías complementarias —como los sistemas de ultrasonidos Tierratech y las instalaciones a base de agua Caber— para ofrecer a los clientes un abanico completo de soluciones. Sin embargo, la colaboración con IFP y Dollmar es actualmente el auténtico motor de su actividad en el lavado industrial.

"La colaboración con Dollmar e IFP es muy positiva —concluye Florim—. Nos ofrece estabilidad, calidad y soporte constante. Compartimos la misma visión de mercado y creemos que esta sinergia nos permitirá crecer aún más en los próximos años".

Un caso tangible de cómo la sinergia entre química, ingeniería y ventas crea valor en toda la cadena del tratamiento de superficies, consolidando la presencia europea de tres empresas que comparten una visión común: innovación, fiabilidad y colaboración. ■

No mercado português, onde a demanda por limpeza com solventes ainda é dominante, a Draco oferece principalmente máquinas IFP, que utilizam álcool modificado, uma tecnologia que combina qualidade e segurança, garantindo alta eficiência mesmo para as aplicações mais exigentes. "As máquinas à base de solventes continuam sendo a solução preferida pelos clientes que necessitam de processos de limpeza de alto desempenho", diz Florim. "As máquinas de vácuo da IFP são atualmente a nossa tecnologia de referência. Em particular, o modelo KP 100HMA é o mais popular devido à sua capacidade, desempenho e versatilidade. Em Portugal, a maioria das empresas que utilizam sistemas à base de solventes são de pequeno ou médio porte, portanto, este modelo é perfeito para as suas necessidades de produção."

A Dollmar fornece à Draco toda a gama de solventes e estabilizadores para limpeza industrial, desde o percloroetileno aos álcoois modificados, e está desenvolvendo novas formulações para satisfazer as necessidades emergentes do mercado europeu de limpeza de metais. O objetivo é criar produtos inovadores, mais sustentáveis e eficientes, que serão distribuídos exclusivamente pela Draco em Portugal. "

"Nossa colaboração com a Draco não se limita ao fornecimento de produtos. Enfrentamos o mercado juntos: visitamos os clientes, analisamos suas necessidades técnicas e oferecemos soluções personalizadas. É um esforço conjunto, baseado na confiança e constância, que nos ajuda a crescer juntos." diz Diaconu.

A Draco, por sua vez, integra outras tecnologias complementares ao seu portfólio, como os sistemas de ultrassons da Tierratech e os sistemas à base de água da Caber, para oferecer aos clientes uma gama completa de soluções. No entanto, a colaboração com a IFP e a Dollmar atualmente é o centro de seus negócios de limpeza industrial.

"O relacionamento com a Dollmar e a IFP é muito positivo", conclui Florim. "Ele nos oferece estabilidade, qualidade e suporte constante. Compartilhamos a mesma visão de mercado e acreditamos que essa sinergia irá nos ajudar a crescer ainda mais nos próximos anos."

Um exemplo concreto de como a combinação de conhecimento químico, de engenharia e comercial pode agregar valor para toda a cadeia de fornecimento do tratamento de superfícies, fortalecendo a presença europeia de três empresas que compartilham a mesma visão: inovação, confiança e colaboração. ■